

Programm Übersicht Up-Scaling

| | |
|--|---|
| Was ist das Ziel des Up-Scaling Programms? | <p>Mit dem Up-Scaling Programm finanziert die DEG – Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH Investitionen von jungen Unternehmen (KMU), die ein innovatives Geschäftsmodell, das positive Entwicklungseffekte generiert, erweitern möchten.</p> |
| Wer kann Anträge stellen? | <p>Junge KMU mit einem FinTech oder GreenTech Geschäftsmodell oder mit eingebetteten Finanzierungs-komponenten¹ in Schwellen- und Entwicklungsländern (OECD-DAC Liste), GreenTech KMU bevorzugt in Afrika.</p> |
| Was sind die Bedingungen für eine Finanzierung? | <ul style="list-style-type: none"> • Mindestgröße der geplanten Investition: 1,0 Mio. EUR • Die DEG stellt 500.000 bis 749.000 EUR bereit, die im Erfolgsfall des Vorhabens zurückzuzahlen sind (der Erfolgsfall wird anhand von finanziellen Kennzahlen wie Umsatz oder Gewinn definiert). Die DEG finanziert maximal 50% der geplanten Investition. • Ein signifikanter Finanzierungsanteil des Investitionsvorhabens (mindestens 25%) muss in Form von Eigenkapital zugeführt werden. • Die Laufzeit beträgt bis zu fünf Jahre. Es fallen keine Zinsen an. Es werden keine Sicherheiten benötigt. Die DEG erhebt eine Monitoring-Gebühr in Höhe von 20.000 bis 30.000 EUR. • Der Vertrag enthält eine Optionsklausel, die es der DEG erlaubt, sich bei Bedarf zu einem späteren Zeitpunkt an dem Unternehmen zu beteiligen. |
| Welche Voraussetzungen müssen erfüllt sein? | <p>Das Programm richtet sich an Unternehmen, die die folgenden Voraussetzungen erfüllen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Dem Investitionsvorhaben liegt ein innovatives und skalierbares Geschäftsmodell zugrunde. • Das Unternehmen ist seit 12 Monaten operativ tätig und kann Umsätze von mindestens 50.000 EUR vorweisen (Nachweis anhand von (auditierem) Jahresabschluss). • Das Unternehmen soll innerhalb von zwei Jahren nach der Up-Scaling-Finanzierung die Gewinnschwelle |

¹ Embedded Finance: Integration einer finanziellen Dienstleistung oder Finanztechnologie mit einer üblicherweise nicht finanzbezogenen Dienstleistung/Technologie/Produkt (zB Zahlungsabwicklung, Finanzierungslösungen, Digitale Geldbörsen, Debit-/Kreditkarten, Versicherungen). Das Unternehmen generiert bereits Umsätze durch diese Integration oder der Business Plan zeigt nachvollziehbar, dass das Unternehmen durch seine *Embedded Finance*-Komponente zeitnah Umsätze generieren wird.

| | | | |
|---|--|---|--|
| | <p>erreichen und genügend Cashflow generieren, um die Up-Scaling-Mittel innerhalb von fünf Jahren zurückzuzahlen.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Das Unternehmen hat aufgrund von Marktgröße und Zielgruppe ein hohes Wachstumspotenzial. • Das Unternehmen hat die notwendige Management- und Personalkapazitäten, um sein Geschäft substantiell auszubauen. • Positiv für die Bewertung ist ein geplanter Einstieg eines Investors, der eine aktive Investorenrolle wahrnehmen kann. • Das Unternehmen und die geplante Investition generieren positive entwicklungspolitische Effekte. | | |
| <p>Wie ist der Programmablauf?</p> | <ul style="list-style-type: none"> • Interessierte Unternehmen können jederzeit einen Investitionsvorschlag zur Finanzierung einreichen. (Die Unterlagen finden Sie auf der Internetseite der DEG). • Nach Eingang des Vorschlags führt die DEG eine erste Bewertung durch und entscheidet, ob der Vorschlag weiterverfolgt wird. • Für die anschließende Vorprüfung („clearance in principle“) muss das Unternehmen einen Businessplan und eine Finanzprojektion für die nächsten 5 Jahre vorlegen. • Die Prüfung („due diligence“) umfasst eine detaillierte Bewertung des Unternehmens und der geplanten Investition. Dies beinhaltet in der Regel auch einen Vorortbesuch. • Die endgültige Entscheidung über die Finanzierung des Unternehmens wird vom DEG Kreditausschuss getroffen. | | |
| <p>Wer ist Ihr Ansprechpartner?</p> | <p>DEG – Deutsche Investitions- und Entwicklungsgesellschaft mbH</p> <table border="1" data-bbox="578 1497 1422 1839"> <tr> <td data-bbox="578 1497 987 1839"> <p><u>Köln, Deutschland:</u></p> <p>Dr. Tobias Bidlingmaier Kämmergasse 22 50667 Köln Germany</p> <p>up-scaling@deginvest.de</p> </td> <td data-bbox="987 1497 1422 1839"> <p><u>Nairobi, Kenia:</u></p> <p>Jelle Pentinga 8th Floor, Riverside Square, Riverside Drive PO Box 52074 – 00200</p> <p>jelle.pentinga_extern@deginvest.de</p> </td> </tr> </table> | <p><u>Köln, Deutschland:</u></p> <p>Dr. Tobias Bidlingmaier Kämmergasse 22 50667 Köln Germany</p> <p>up-scaling@deginvest.de</p> | <p><u>Nairobi, Kenia:</u></p> <p>Jelle Pentinga 8th Floor, Riverside Square, Riverside Drive PO Box 52074 – 00200</p> <p>jelle.pentinga_extern@deginvest.de</p> |
| <p><u>Köln, Deutschland:</u></p> <p>Dr. Tobias Bidlingmaier Kämmergasse 22 50667 Köln Germany</p> <p>up-scaling@deginvest.de</p> | <p><u>Nairobi, Kenia:</u></p> <p>Jelle Pentinga 8th Floor, Riverside Square, Riverside Drive PO Box 52074 – 00200</p> <p>jelle.pentinga_extern@deginvest.de</p> | | |

Weitere Informationen sowie Unterlagen zu dem Programm finden Sie auf der Website der DEG: www.deginvest.de/up-scaling